Aspo Q3/2021:

ESL Shipping ja Telko-liiketoiminta jälleen ennätystulokseen

Toimitusjohtaja Rolf Jansson

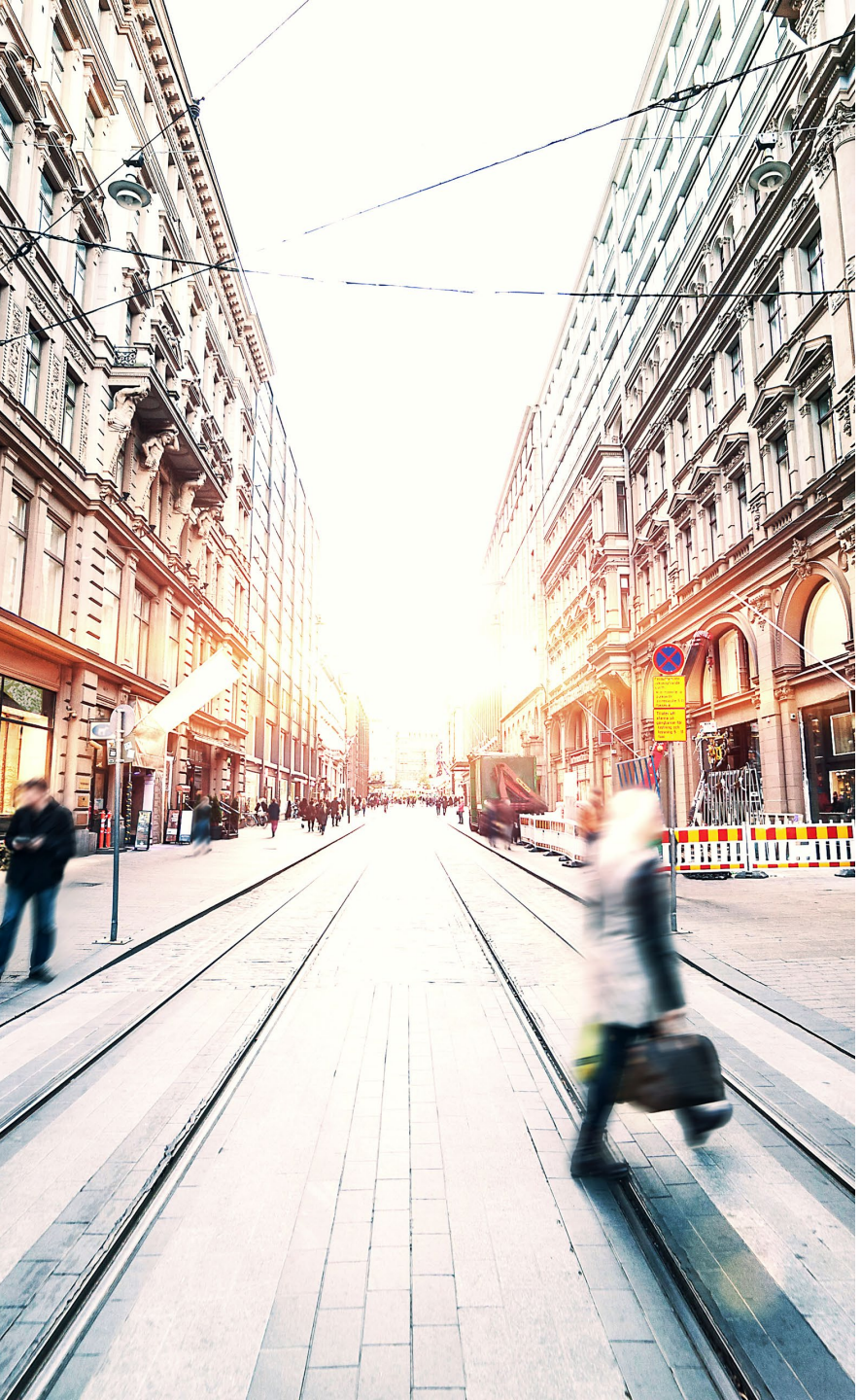
Rolf Jansson

Toimitusjohtaja, Aspo Oyj

- Aspo-konsernin toimitusjohtajana 16.8.2021 alkaen

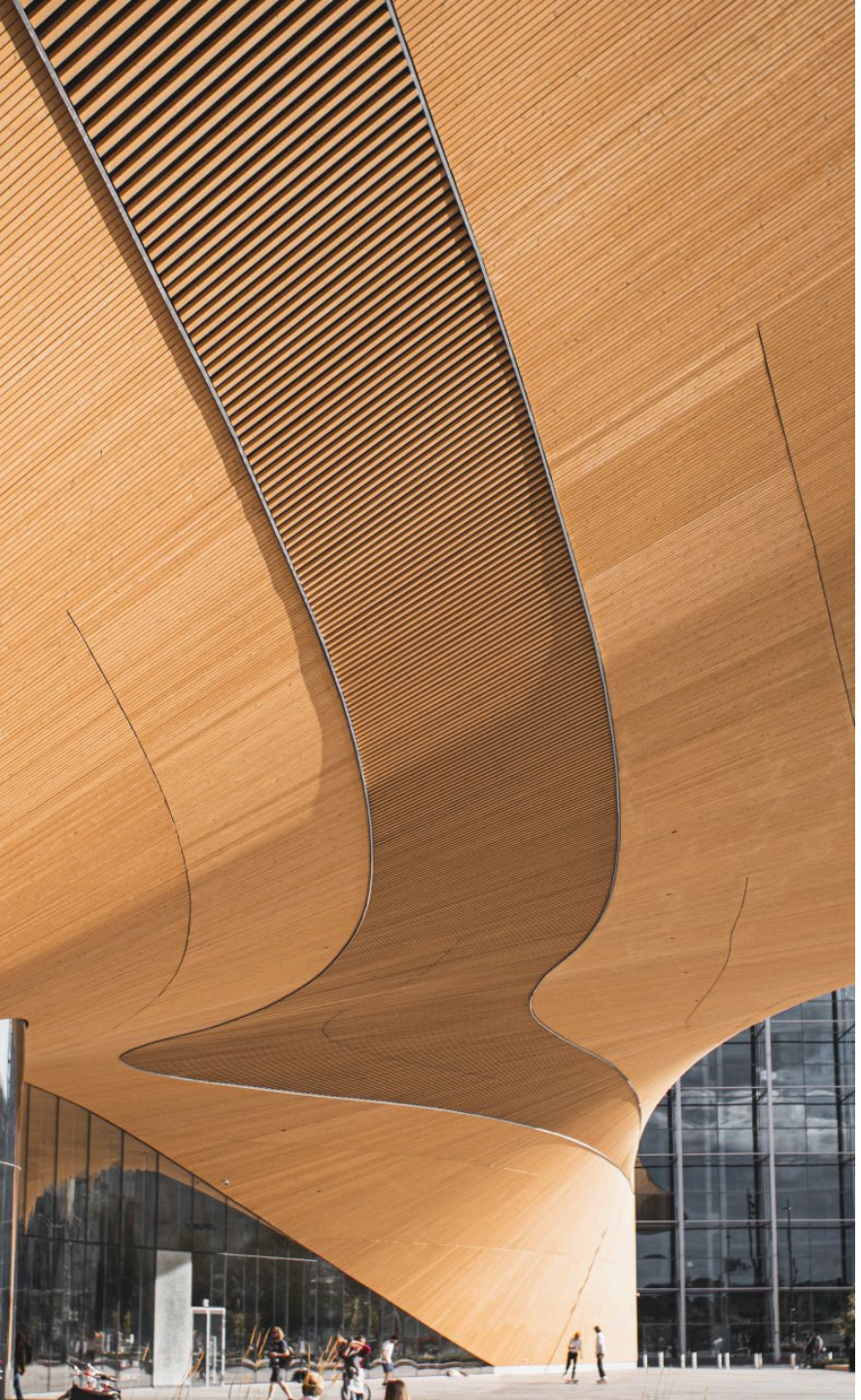
- Keskeinen työkokemus:
  - CEO and SVP Logistics, VR Group
  - SVP, Nordea Corporate Finance
  - Principal, Booz Allen Hamilton

- Koulutus:
  - Diplomi-insinööri
  - Kauppatieteiden maisteri



Kohti uutta Aspoa

- Aspo on tehnyt vahvaa tulosta yleisen talouskehityksen tukemana ja yhtiö on hyvässä kunnossa.
- Vahva tiimi mahdollistaa toiminnan kehittämisen jatkossakin.
- Tulevaisuuden Asposta ja strategiasta kerrotaan tarkemmin pääomamarkkinapäivässä 1.12.2021:
    - Tavoitteet
    - Aspon rooli
    - Portfolionäkymät
    - Liiketoimintanäkymät
    - Vastuullisuus



Markkinakehitys kolmannella neljänneksellä

Vahva yleinen talouskehitys tuki Aspon tulosta

- ESL Shippingin kysyntä ja rahtihinnat vahvalla tasolla
- Kasvava kysyntä ja korkeamman lisäarvon tuotteiden myynnin kasvu tukivat Telkon ennätyksellistä tulosta.
- Leipurin raaka-aineiden hinnat nousivat yleisesti, vaikkakin hintojen volatiliteetti säilyi korkeana.

Koronapandemian vaikutus näkyy yhä tehottomuuksina ja heikentää ennustettavuutta

- Saatavuusongelmat
- Häiriöt kansainvälisissä toimitusketjuissa
- Rajoitukset ja markkinoiden rakennemuutokset

Aspo Q3/2021:
Tulos jälleen ennätystasolla

Liikevaihdon kasvu erittäin vahvaa ESL Shippingin ja Telko-liiketoiminnan tuloskehityksen myötä

Aspon liikevoitto ja osakekohtainen tulos ennätystasolla

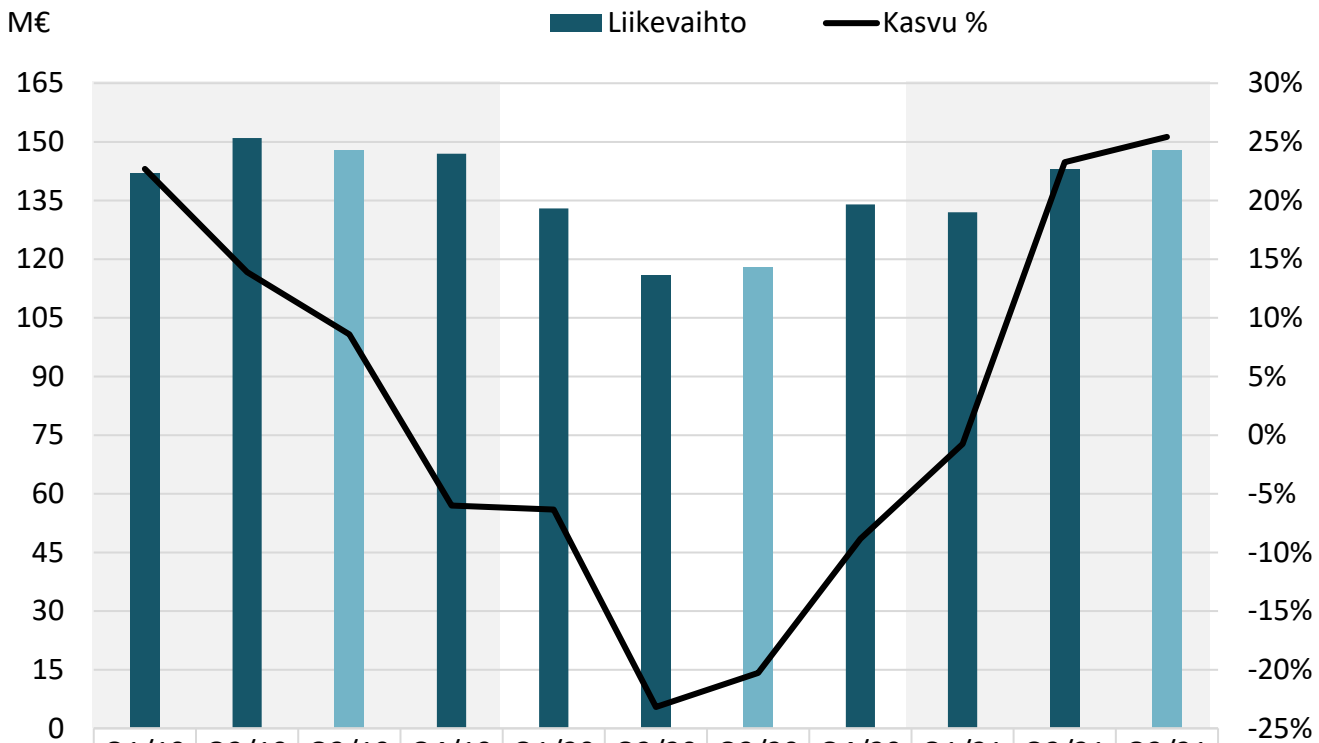
- Liikevoitto, pl. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus, kolminkertaistui 11,0 (3,6) miljoonaan euroon, ESL Shippingin ja Telko-liiketoiminnan tuloskehityksen myötä. Liikevoittoprosentti kasvoi ja oli 7,4 % (3,0 %).
- Liikevoitto, sis. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus, kaksinkertaistui 7,6 (3,6) miljoonaan euroon. Liikevoittoprosentti kasvoi ja oli 5,1 % (3,0 %).

Ohjeistus vuodelle 2021

Aspon liikevoitto on noin 30–36 miljoonaa euroa (19,3 m€) vuonna 2021. Ohjeistus sisältää Kaukon liikearvon arvonalenemisen vaikutuksen 3,4 miljoonaa euroa.

M€	Q3/2021	Q1-Q3/2021
Liikevaihto	148,0 (118,4)	423,2 (367,2)
Liikevoitto pl. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus	11,0 (3,6)	28,5 (11,7)
Liikevoitto sis. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus	7,6 (3,6)	25,1 (11,7)
EPS pl. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus	0,27 (0,05)	0,70 (0,20)
EPS sis. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus	0,16 (0,05)	0,59 (0,20)
Liiketoiminnan rahavirta	11,1 (9,4)	33,3 (39,9)

Aspon liikevaihdon kasvu vahvaa, liikevaihto silti edelleen hieman jäljessä 2019 tasoa



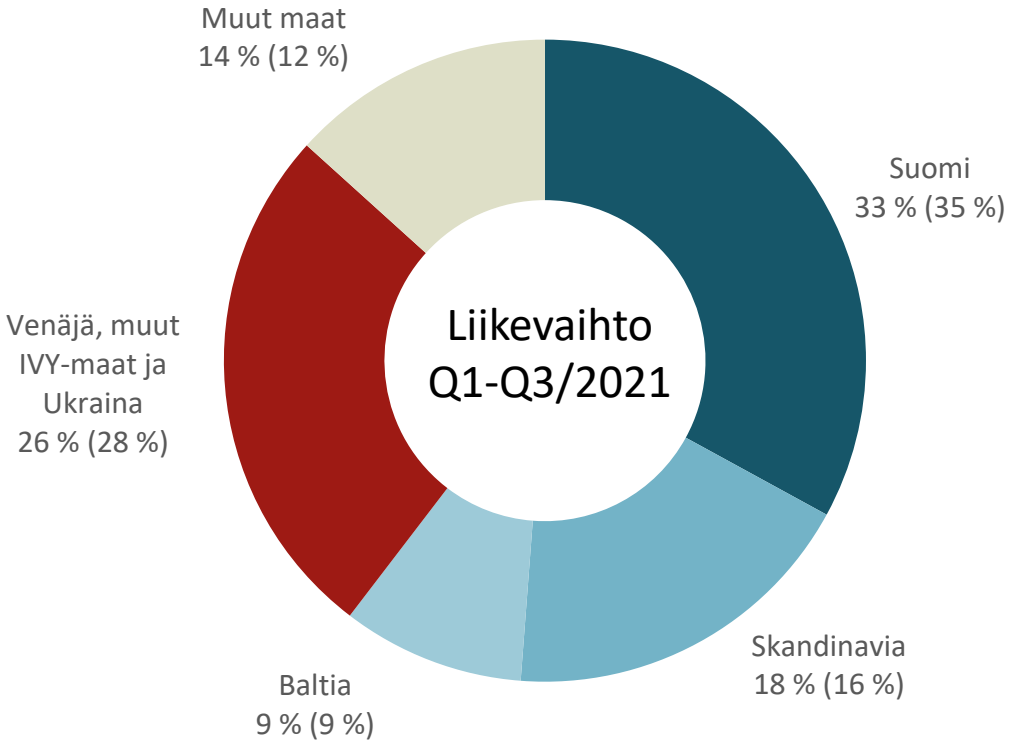
	Q1/19	Q2/19	Q3/19	Q4/19	Q1/20	Q2/20	Q3/20	Q4/20	Q1/21	Q2/21	Q3/21
Liikevaihto	142	151	148	147	133	116	118	134	132	143	148
Kasvu %	23%	14%	9%	-6%	-6%	-23%	-20%	-9%	-1%	23%	25%

Huomio: liikevaihdon kasvu verrattuna edellisen vuoden samaan neljännekseen. Vuoden 2019 vahvaa kasvua vauhditti AtoB@C Shippingin yritysosto.

- Q1-Q3/2021 liikevaihto oli 423 m€
  - +15 % vs. 2020 (367 m€)
  - -4 % vs. 2019 (441 m€)
- Kaikissa liiketoiminnoissa kasvu vahvaa alkuvuoden aikana
- Liikevaihdon kasvuun vaikutti erityisesti ESL Shipping, joka on täysin toipunut vuoden 2020 notkahduksesta ja ylittänyt jo vuoden 2019 liikevaihtotason.
- Telkon kasvu oli erityisen vahvaa toisella ja kolmannella neljänneksellä 2021. Myös Leipurin liikevaihto on kasvanut 2021.

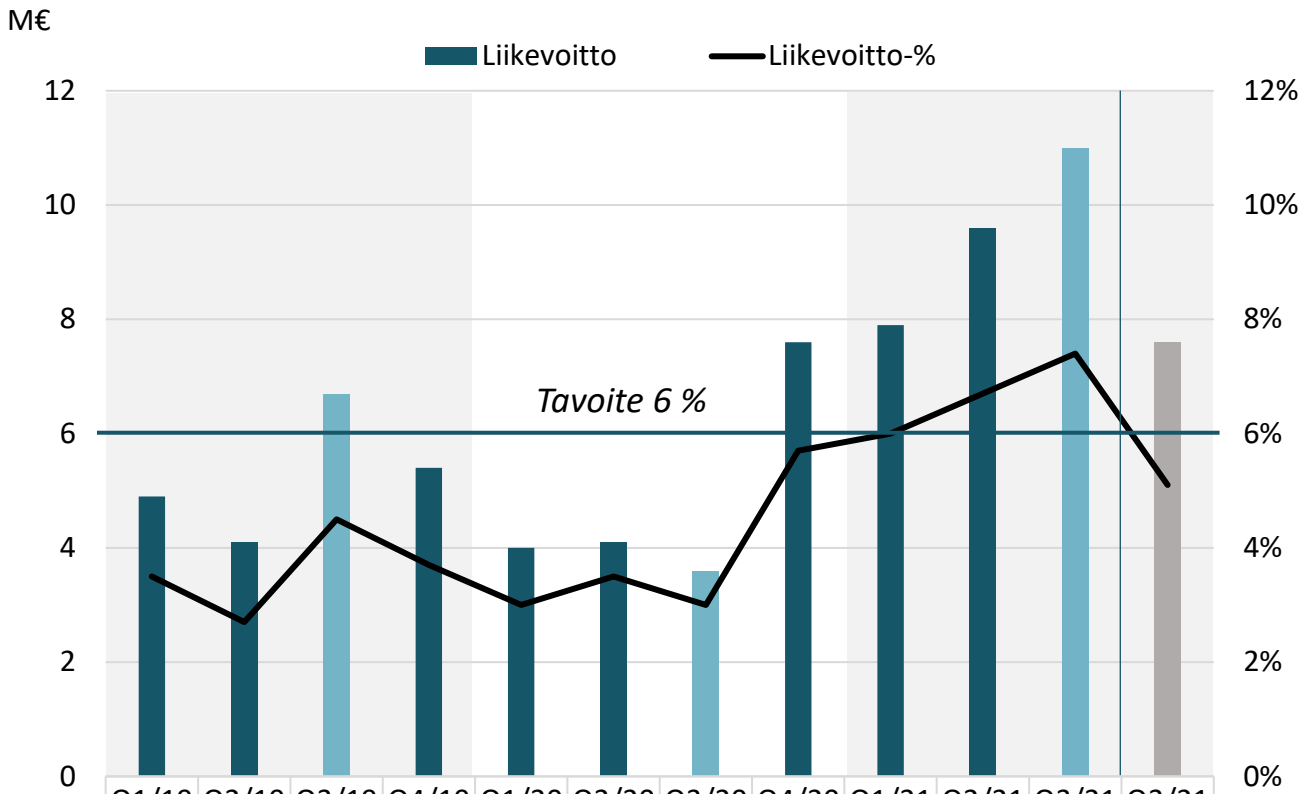
Venäjän ja IVY-maiden suhteellinen osuus Aspon liikevaihdosta pienenee edelleen

- Venäjän ja IVY-maiden suhteellinen osuus Aspon liikevaihdosta pienenee edelleen. Tämän taustalla on mm. seuraavat muutokset:
  - ESL Shippingin vahva kasvu
  - Telkon M&A-aktiviteetit länsimarkkinoilla (esim. ILS Nordic yritysosto lokakuussa 2020)
  - Koronapandemian vaikutus Leipurin toimintoihin idässä



1-9/2020 luvut sulkeissa

Erittäin vahva liikevoitto ESL Shippingin ja Telko-liiketoiminnan ennätyksellisen tuloskehityksen myötä

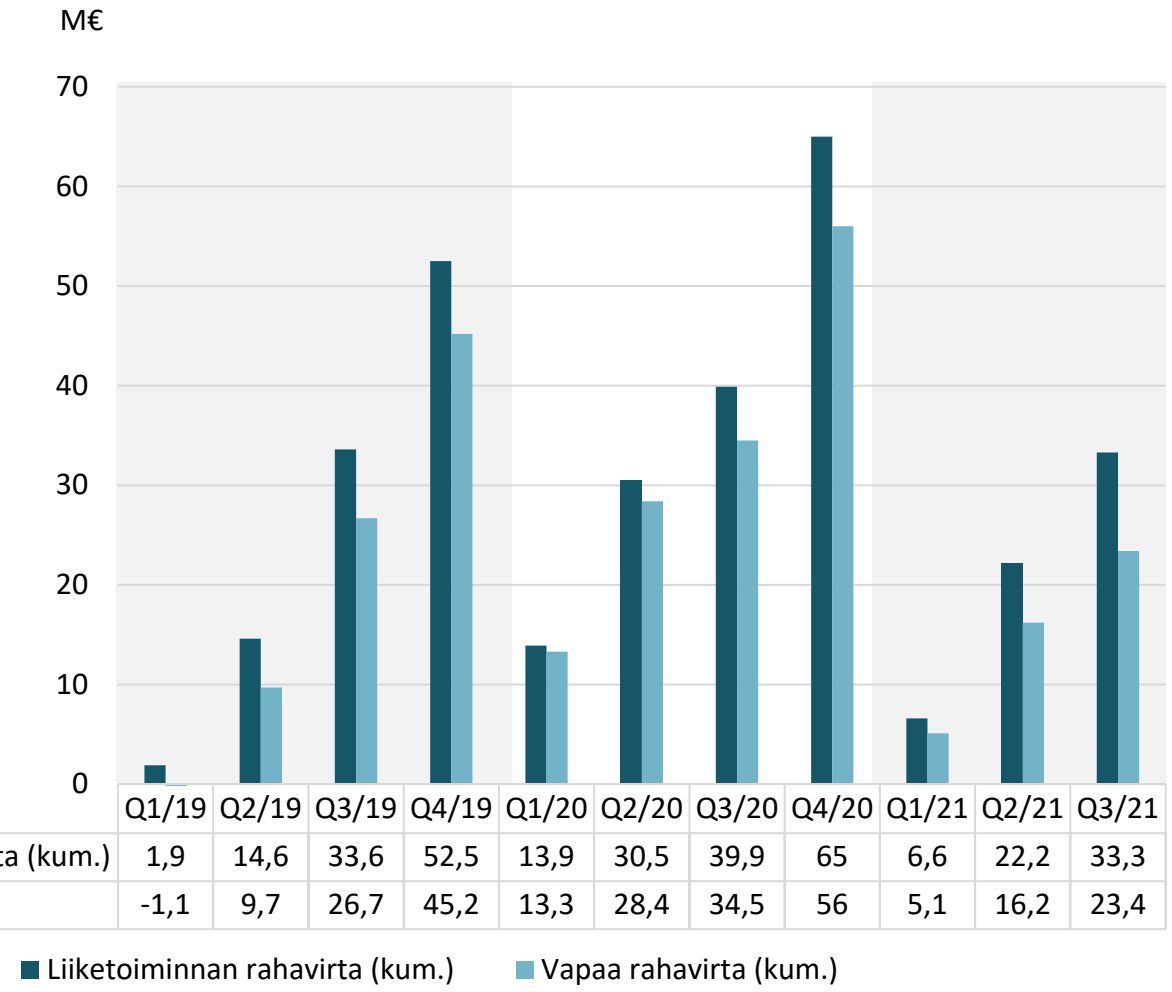


	Q1/19	Q2/19	Q3/19	Q4/19	Q1/20	Q2/20	Q3/20	Q4/20	Q1/21	Q2/21	Q3/21	Q3/21
Liikevoitto	4,9	4,1	6,7	5,4	4,0	4,1	3,6	7,6	7,9	9,6	11,0	7,6
Liikevoitto-%	3,5 %	2,7 %	4,5 %	3,7 %	3,0 %	3,5 %	3,0 %	5,7 %	6,0 %	6,7 %	7,4 %	5,1 %

sis. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus

- Q1-Q3/2021 liikevoitto oli 28,5 m€ (6,7 %) pl. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus ja 25,1 m€ (5,9 %) sis. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus vs.
  - 11,7 m€ (3,2 %) in 2020
  - 15,7 m€ (3,6 %) in 2019
- ESL Shippingin ja Telko-liiketoiminnan kannattavuus ennätystasolla Q3/2021. Myös Leipurin kannattavuus on kasvanut vakaasti vuoden aikana.
- Q3-tulosta rasittivat noin 1,75 miljoonan euron kustannukset liittyen toimitusjohtajan vaihdokseen.
- Kaukon liikearvoon tehtiin 3,4 miljoonan euron alaskirjaus heikon kannattavuuden vuoksi vuoden 2020 huipun jälkeen, mitä siivittivät koronapandemiaan liittyneet suojavälineliiketoiminnat.

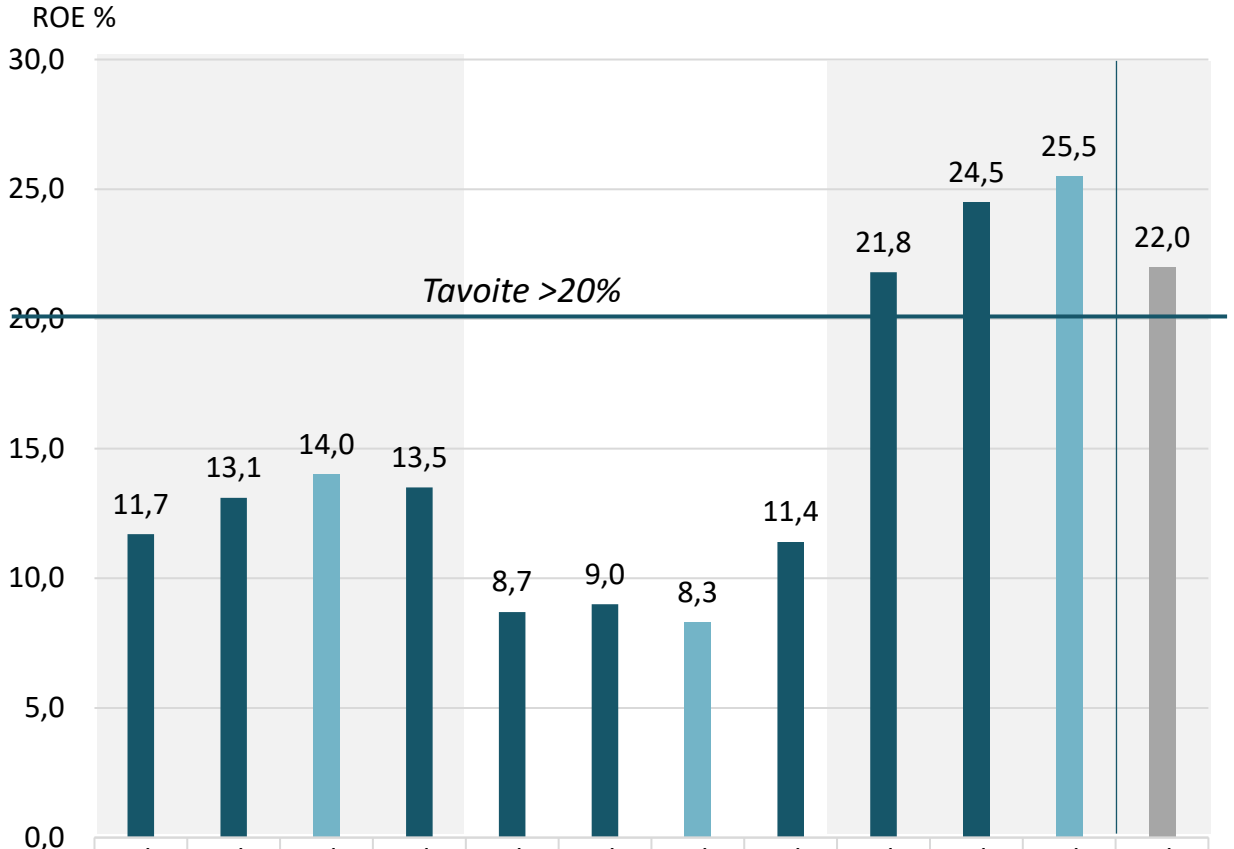
Rahavirta vahvalla tasolla



	Q1/19	Q2/19	Q3/19	Q4/19	Q1/20	Q2/20	Q3/20	Q4/20	Q1/21	Q2/21	Q3/21
Liiketoiminnan rahavirta (kum.)	1,9	14,6	33,6	52,5	13,9	30,5	39,9	65	6,6	22,2	33,3
Vapaa rahavirta (kum.)	-1,1	9,7	26,7	45,2	13,3	28,4	34,5	56	5,1	16,2	23,4

- Liiketoiminnan rahavirta Q1-Q3 oli 33,3 m€ (39,9/2020 ja 33,6/2019)
- Vapaa rahavirta väheni ja oli 23,4 m€ (34,5/2020 ja 26,7/2019)
- Kehitykseen ovat vaikuttaneet 2021 vs. 2020:
  - Telkon tuotevalikoimaa kavennettiin merkittävästi vuonna 2020, mikä vapautti käyttöpääomaa. Telkon varastotaso on noussut viimeisen 12 kk aikana.
  - ESL Shippingin liiketoiminnan rahavirran kasvu vuonna 2021 ja huoltoinvestointien lykkääntyminen osittain vuodesta 2020 vuoteen 2021
  - Käyttöpääoman muutoksen vaikutus rahavirtaan Q1-Q3/2021 oli -12,6 (11,4) m€, johtuen pääosin Telkon varastotasojen noususta.

Oman pääoman tuotto on ylittänyt tavoitetason vuoden 2021 jokaisella neljänneksellä



	Q1/19	Q2/19	Q3/19	Q4/19	Q1/20	Q2/20	Q3/20	Q4/20	Q1/21	Q2/21	Q3/21	Q3/21
Oman pääoman tuotto (kum.)	11,7	13,1	14,0	13,5	8,7	9,0	8,3	11,4	21,8	24,5	25,5	22,0

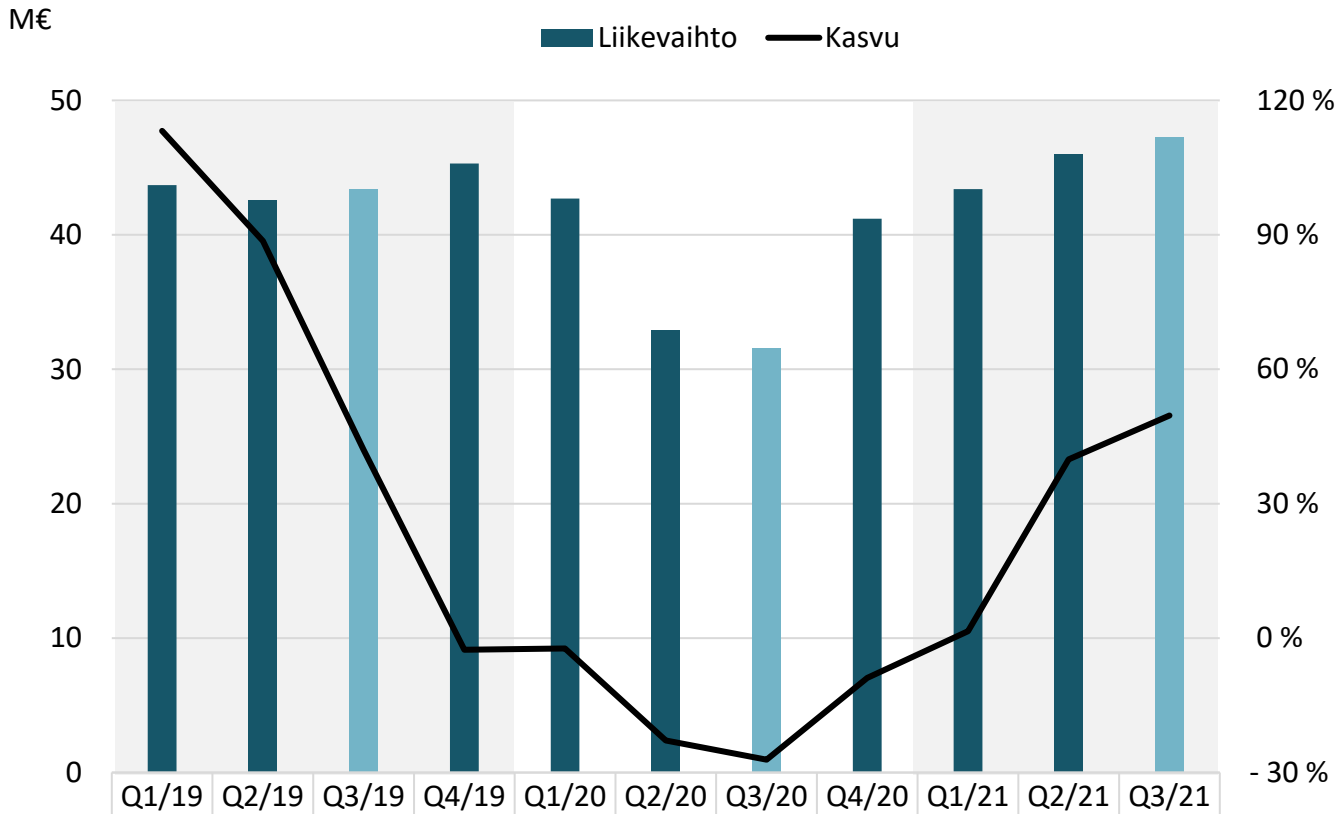
sis. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus

- Oman pääoman tuotto (kum.) saavutti 25,5 % (pl. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus) ja 22,0 % (sis. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus) vuonna 2021 verrattuna 8,3 % vuonna 2020 ja 14,0 % vuonna 2019.
- Positiivista oman pääoman tuoton kehitystä vauhdittivat ESL Shippingin ja Telko-liiketoiminnan ennätystulokset.

ESL Shipping

Kaikkien aikojen korkeinta liikevoittoa kasvatti vahva markkinatilanne

ESL Shippingin liikevaihto ylittää jo koronapandemiaa edeltävän tason

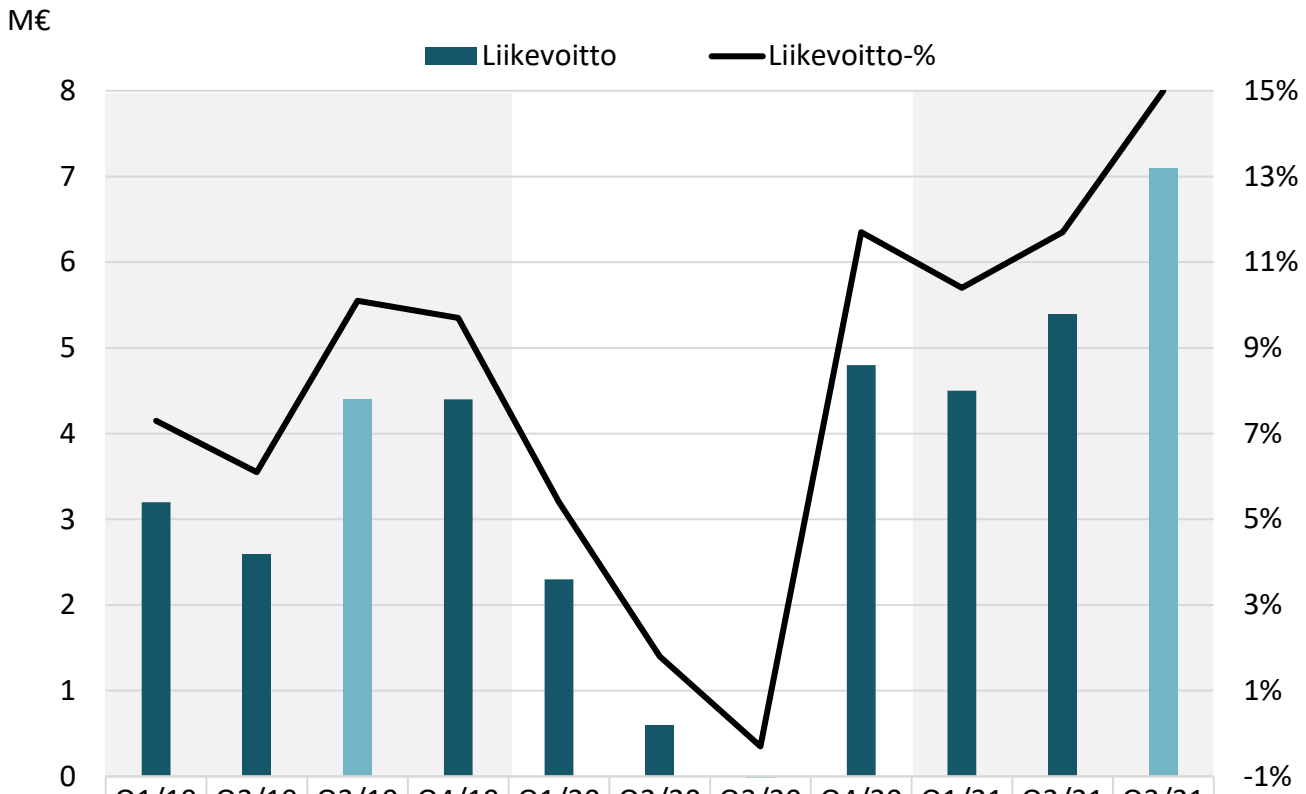


	Q1/19	Q2/19	Q3/19	Q4/19	Q1/20	Q2/20	Q3/20	Q4/20	Q1/21	Q2/21	Q3/21
Liikevaihto	43,7	42,6	43,4	45,3	42,7	32,9	31,6	41,2	43,4	46	47,3
Kasvu	113 %	89 %	42 %	- 3 %	- 2 %	- 23 %	- 27 %	- 9 %	2 %	40 %	50 %

Huomio: liikevaihdon kasvu verrattuna edellisen vuoden samaan neljännekseen.
Vuoden 2019 vahvaa kasvua vauhditti AtoB@C Shippingin yritysosto.

- Q1-Q3/2021 liikevaihto oli 136,7 m€
  - +27,5 % vs. 2020 (107,2 m€)
  - +5,4 % vs. 2019 (129,7 m€)
- Kaikkien ESL Shippingin alustyyppien ja asiakassegmenttien kysyntä ja kuljetusmäärät, mukaan lukien metalli, sahatavara, sellu ja kemikaalit, pysyivät vahvalla tasolla.
- Lastaus- ja purkaustoiminnot (ship-to-ship) olivat hyvällä tasolla koko neljänneksen
- Vahvan markkinatilanteen odotetaan jatkuvan Q4:lla. Mahdollisilla markkinakehityksen muutoksilla on voimakkain lyhyen aikavälin vaikutus ESL Shippingin Supramax-alusten spot-markkinaan ja suorituskykyyn.

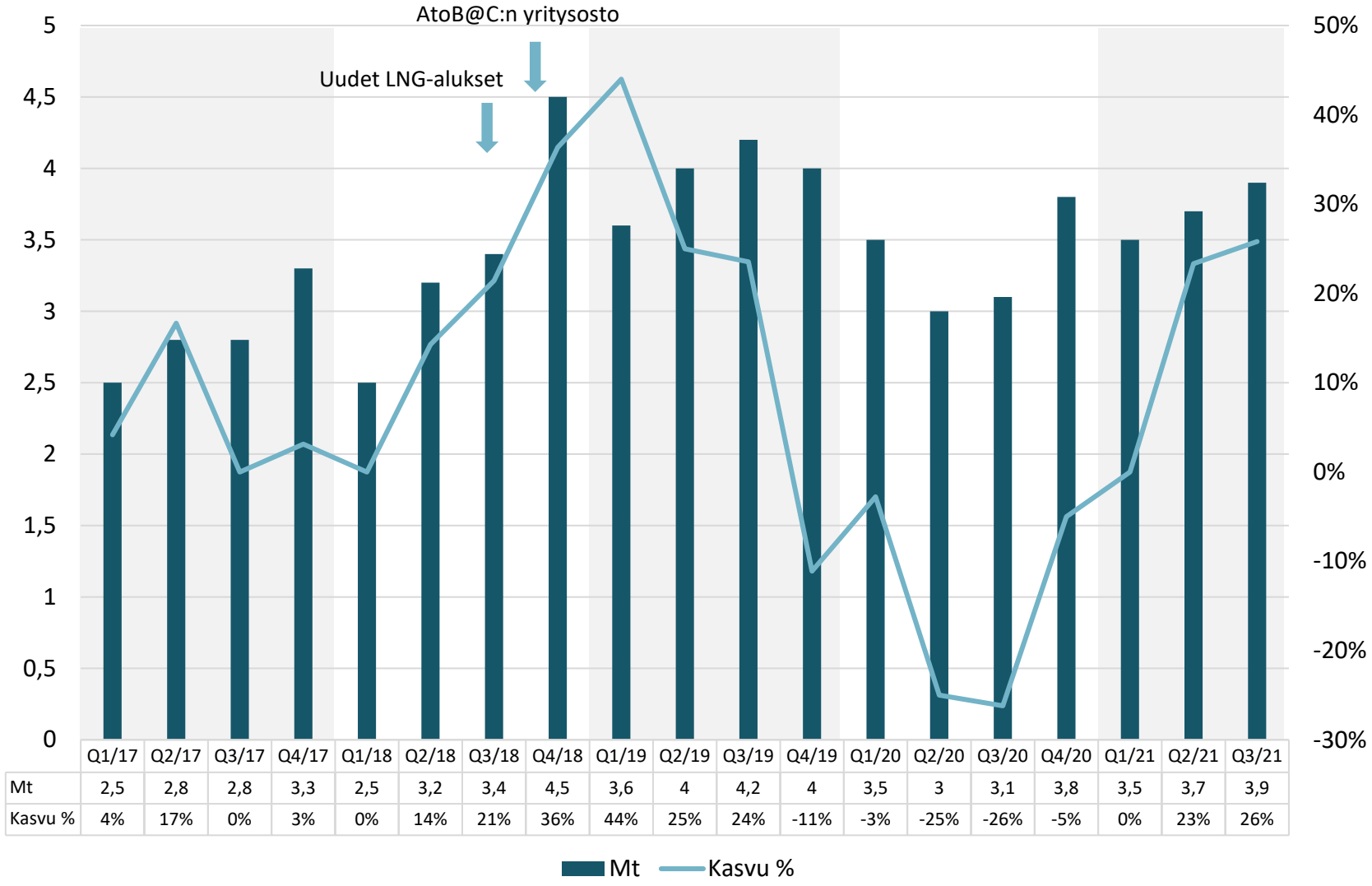
ESL Shippingin liikevoitto oli ennätystasolla



	Q1/19	Q2/19	Q3/19	Q4/19	Q1/20	Q2/20	Q3/20	Q4/20	Q1/21	Q2/21	Q3/21
Liikevoitto	3,2	2,6	4,4	4,4	2,3	0,6	-0,1	4,8	4,5	5,4	7,1
Liikevoitto-%	7,3 %	6,1 %	10,1 %	9,7 %	5,4 %	1,8 %	-0,3 %	11,7 %	10,4 %	11,7 %	15,0 %

- Q1-Q3/2021 liikevoitto oli 17,0 m€ (12,4 %) vs.
  - 2,8 m€ (2.6 %) Q1-Q3/2020
  - 10,2 m€ (7.9 %) Q1-Q3/2019
- Vahva tulos lukuisista telakointipäivistä huolimatta (116 päivää Q3/21). Telakointeihin liittyviä investointeja siirtyi edellisvuodelta koronapandemiaan liittyvien riskien takia.
- Rahtihinnat kaikissa alusluokissa jatkoivat vahvalla tasolla, mutta samalla pienemmän laivaluokan uusien ja uusittavien aikarahtisopimusten hintataso on nousussa.
- Vahvasta markkinatilanteesta huolimatta koronapandemia aiheuttaa yhä häiriöitä, kuten henkilöstövajetta ja hitautta logistiikkaketjuissa.

ESL Shippingin kuljetusmäärät takaisin koronapandemiaa edeltävällä tasolla



	Q1/17	Q2/17	Q3/17	Q4/17	Q1/18	Q2/18	Q3/18	Q4/18	Q1/19	Q2/19	Q3/19	Q4/19	Q1/20	Q2/20	Q3/20	Q4/20	Q1/21	Q2/21	Q3/21
Mt	2,5	2,8	2,8	3,3	2,5	3,2	3,4	4,5	3,6	4	4,2	4	3,5	3	3,1	3,8	3,5	3,7	3,9
Kasvu %	4%	17%	0%	3%	0%	14%	21%	36%	44%	25%	24%	-11%	-3%	-25%	-26%	-5%	0%	23%	26%

- Vahva 26 % kasvu kuljetusmäärissä, 3,9 Mt Q3/2021 vs. 3,1 Mt Q3/2020
- Eri asiakassegmenttien loppuvuoden kuljetusmääräennusteet pysyvät hyvinä ja kuljetusmäärien odotetaan olevan merkittävästi edellisvuotta korkeammat
- Kuljetusmäärät per vuosi:
  - 2017: 11,4 Mt
  - 2018: 13,6 Mt
  - 2019: 15,8 Mt
  - 2020: 13,4 Mt
  - 2021 Q1-Q3: 11,1 Mt

Baltic Dry Index nousussa vahvan kysynnän myötä

Baltic Dry Index on indeksi, joka mittaa raaka-aineiden merirahtiliikenteen hintoja. Indeksi on yleisimmin käytettyjä rahtitasoa mittavia indeksejä. Baltic Dry Index ottaa huomioon 23 eri laivareittiä, joilla kuljetetaan hiiltä, rautamalmia, viljoja ja monia muita hyödykkeitä.

ESL Shipping päätti 70 m€ kasvuinvestoinnista kuuden aluksen sarjaan energiatehokkaita sähköhybridialuksia

TÄRKEIMMÄT TIEDOT	
Pituus	90 m
Leveys	16 m
Syväys	6 m
DWT	5,350 t
Kuutiokapasiteetti	7,650 m^3
Toimitukset	Q3/2023 -

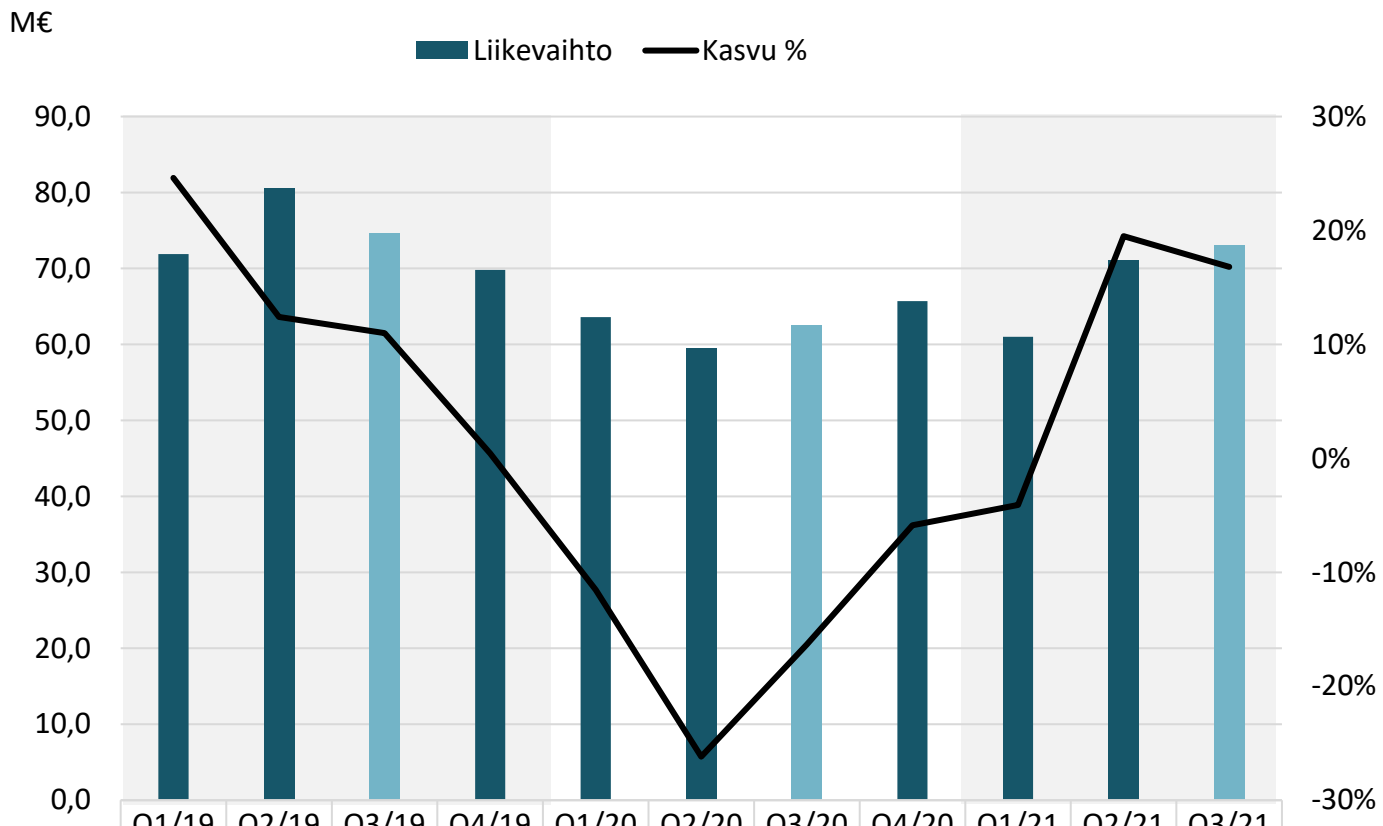
Green Coaster -investoinnin kohokohdat

1. 70 m€ kasvuinvestointi ESL Shippingin avainasiakassegmenttiin
2. Maailman tehokkaimmat ja ympäristöystävällisimmät laivat tässä kokoluokassa
3. Alukset liikennöivät lähinnä Itämerellä ja Pohjanmerellä. Ensimmäinen laiva toimitetaan Q3/2023. Kaikki alukset liikenteessä 2025.
4. Uusilla sähköhybriideillä puolitamme päästöt per kuljetettu kaupallinen suorite.
5. Uudet laivat mahdollistavat päästöttömät ja meluttomat satamakäynnit. Mahdollisuus myös hyödyntää biodieseliä ja kytkeä maasähköön.
6. Laivat tuotetaan tehokkaasti ja vastuullisesti Intiassa, Chowgule Shipbuildingin telakalla, jolla on vahvaa kokemusta vastaavien alusten suunnittelusta ja rakentamisesta Euroopan markkinoille.
7. Alustilaukseen liittyen tutkitaan mahdollisuuksia käyttää liiketoiminnan kehityksen vauhdittamiseen alusten omistukseen ja rahoitukseen liittyviä ESL Shippingille uudenlaisia ratkaisuja.

TELKO

Jälleen ennätyksellinen neljännes vahvan kysynnän ja korkeamman lisäarvon tuotteiden myynnin kasvun ansiosta

Telkon toisen neljänneksen vahva kasvu jatkui kolmannella neljänneksellä



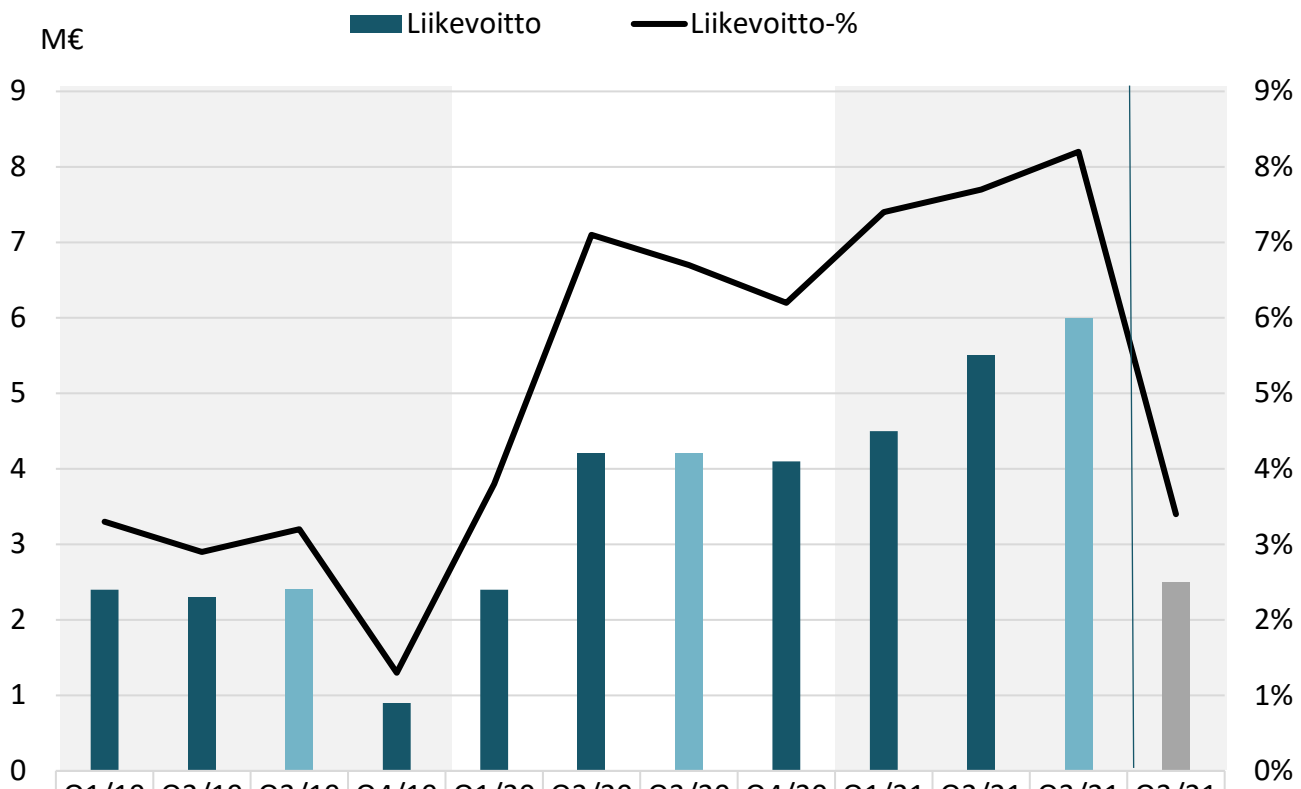
	Q1/19	Q2/19	Q3/19	Q4/19	Q1/20	Q2/20	Q3/20	Q4/20	Q1/21	Q2/21	Q3/21
Liikevaihto	71,9	80,6	74,7	69,8	63,6	59,5	62,5	65,7	61,0	71,1	73,0
Kasvu %	25%	12%	11%	0,4 %	-12%	-26%	-16%	-6%	-4%	19%	17%

Huomio: liikevaihdon kasvu verrattuna edellisen vuoden samaan neljännekseen.

- Q1-Q3/2021 liikevaihto oli 205 m€
  - +10,5 % vs. 2020 (186 m€)
  - -9,7 % vs. 2019 (227 m€)
- Kasvu jatkui Q3:lla ja kasvoi +17 % vertailukauteen nähden. Q3-liikevaihto ylitti koronapandemiaa edeltävän tason 2019.
- Vahva markkinakysyntä vauhditti kehitystä, vaikka ongelmat saatavuudessa vaikuttivat negatiivisesti kasvuun. Myös yhtiöstä riippumattomat häiriöt tuotanto- ja logistiikkaketjuissa vaikuttivat saatavuuteen.
- Voimakkainta kasvua voiteluaineissa ja muoveissa. Kemikaalien myyntivolyymit kasvoivat voimakkaasti jo vuoden 2020 aikana.
- Markkinatilanteen odotetaan säilyvän ennallaan Q4:lla

- Kaukon Q1-Q3 liikevaihto väheni 46 % ja oli 9,9 m€ (18,5). Koronapandemia vauhditti kasvua 2020, mikä ei ole toistunut vuonna 2021.

Telkon vahvaa liikevoittoa tuki korkeamman lisäarvon tuotteiden myynnin kasvu

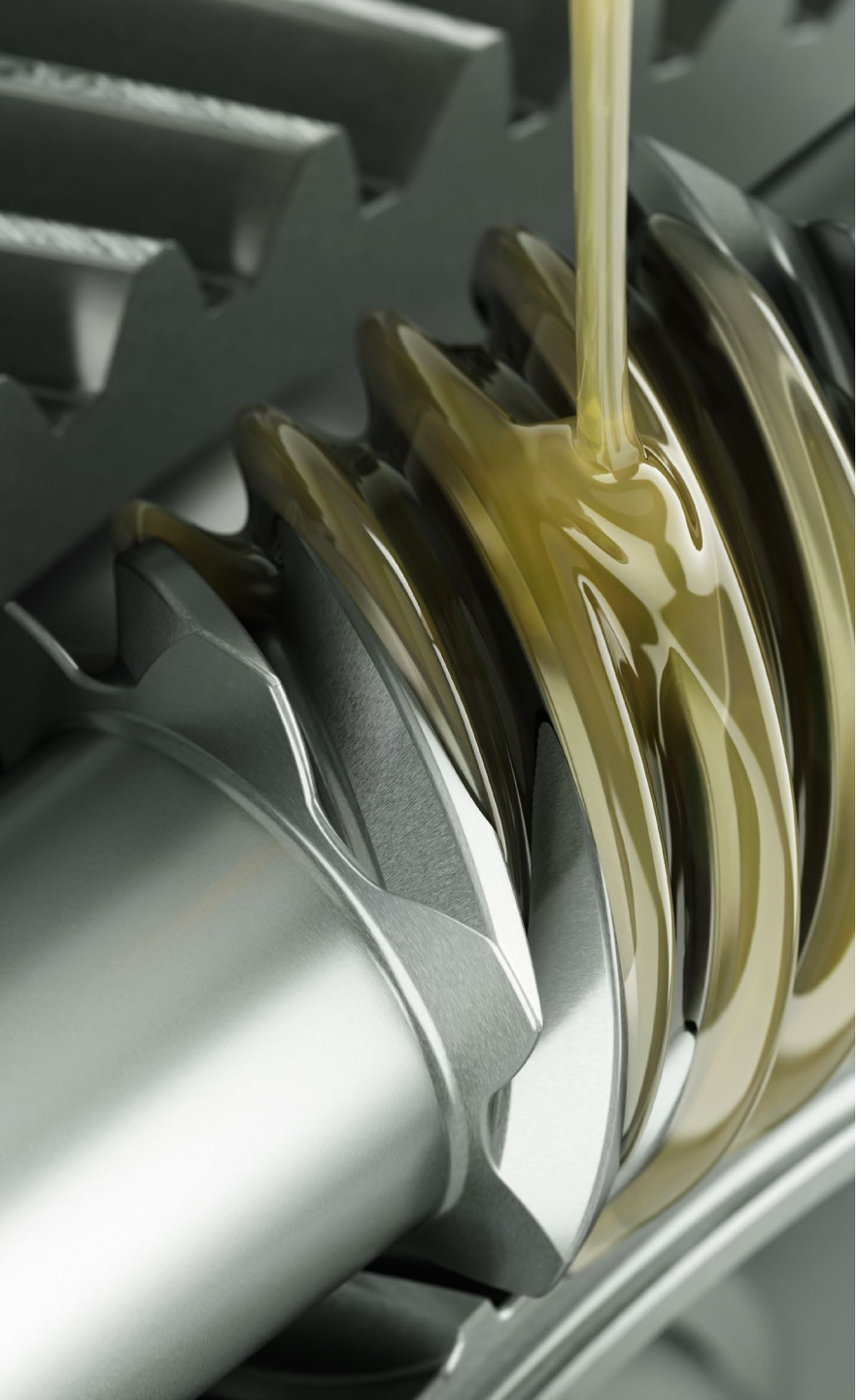


	Q1/19	Q2/19	Q3/19	Q4/19	Q1/20	Q2/20	Q3/20	Q4/20	Q1/21	Q2/21	Q3/21	Q3/21
Liikevoitto	2,4	2,3	2,4	0,9	2,4	4,2	4,2	4,1	4,5	5,5	6	2,5
Liikevoitto-%	3,3 %	2,9 %	3,2 %	1,3 %	3,8 %	7,1 %	6,7 %	6,2 %	7,4 %	7,7 %	8,2 %	3,4 %

sis. Kaukon 3.4 m€ alaskirjaus

- Q1-Q3/2021 liikevoitto oli 16 m€ (7,8 %) pl. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus ja 12,5 m€ (6,1 %) sis. Kaukon 3,4 m€ alaskirjaus vs.
  - 10,8 m€ (5,8 %) Q1-Q3/2020
  - 7,1 m€ (3,1 %) Q1-Q3/2019
- Telko on onnistunut kasvattamaan korkeamman lisäarvon tuotteiden osuutta, mikä on vahvistanut positiivista tuloskehitystä.
- Positiivinen hintakehitys pysähtyi useimpien tuotteiden osalta neljänneksen loppua kohti. Joillakin tuotesegmenteillä, esimerkiksi kemikaaleissa, hintatasot jatkavat kasvuaan.
- Kuljetuskustannusten nousulla oli negatiivinen vaikutus kannattavuuteen.

- Kaukon Q1-Q3 liikevoitto oli -3,4 m€ (sis. alaskirjaus) ja 0,0 m€ (pl. alaskirjaus) edellisvuoden 1,4 miljoonaan euroon verrattuna.
- Kaukon liikearvoon tehtiin 3,4 m€ alaskirjaus sen heikon kannattavuuden vuoksi vuoden 2020 huipun jälkeen, mitä siivitti koronapandemiaan liittyneet suojavälineliiketoiminnat.



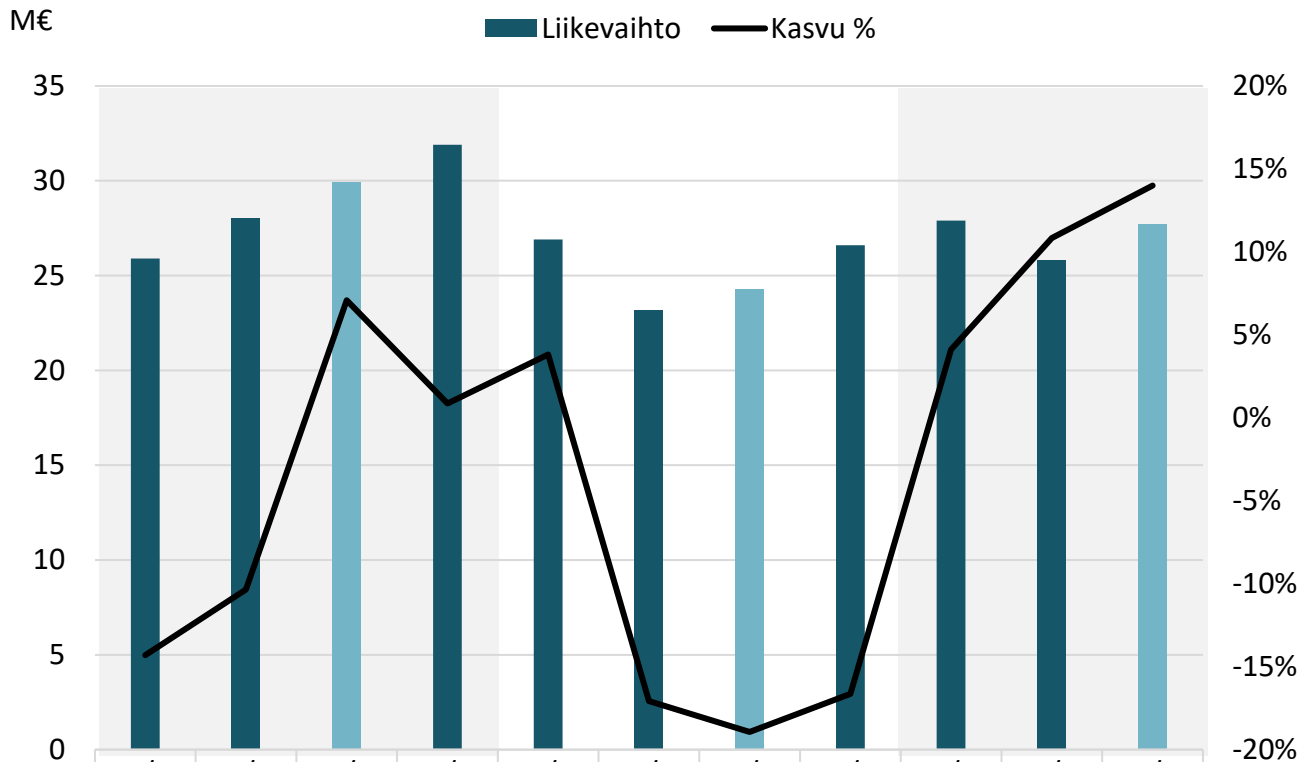
Telko on sopinut ostavansa virolaisen Mentum AS:n osakekannan

- Katsauskauden jälkeen Aspo tiedotti Telkon ostavan Mentum AS:n osakekannan.
- Mentum AS on Castrolin strateginen jakelijakumppani, joka toimii Baltiassa korkealuokkaisten voiteluaineiden jakelijana autotuotteiden, teollisuuden ja marine-liiketoiminnoissa.
- Kauppa tulee kasvattamaan Telkon liikevaihtoa noin 10 miljoonaa euroa. Kauppa ei vaikuta merkittävästi Telkon kannattavuuteen vielä vuonna 2022.
- Kauppa edellyttää vielä kilpailuviranomaisten hyväksyntää. Telko arvioi kaupan toteutuvan vuoden 2021 aikana.

LEIPURIN®

Liikevaihto ja liikevoitto positiivisella uralla vaihtelevan hintatason liiketoimintaympäristössä

Leipurin liikevaihdon kasvu on piristynyt vuoden 2021 aikana, mutta koronapandemiaa edeltävälle tasolle on vielä matkaa

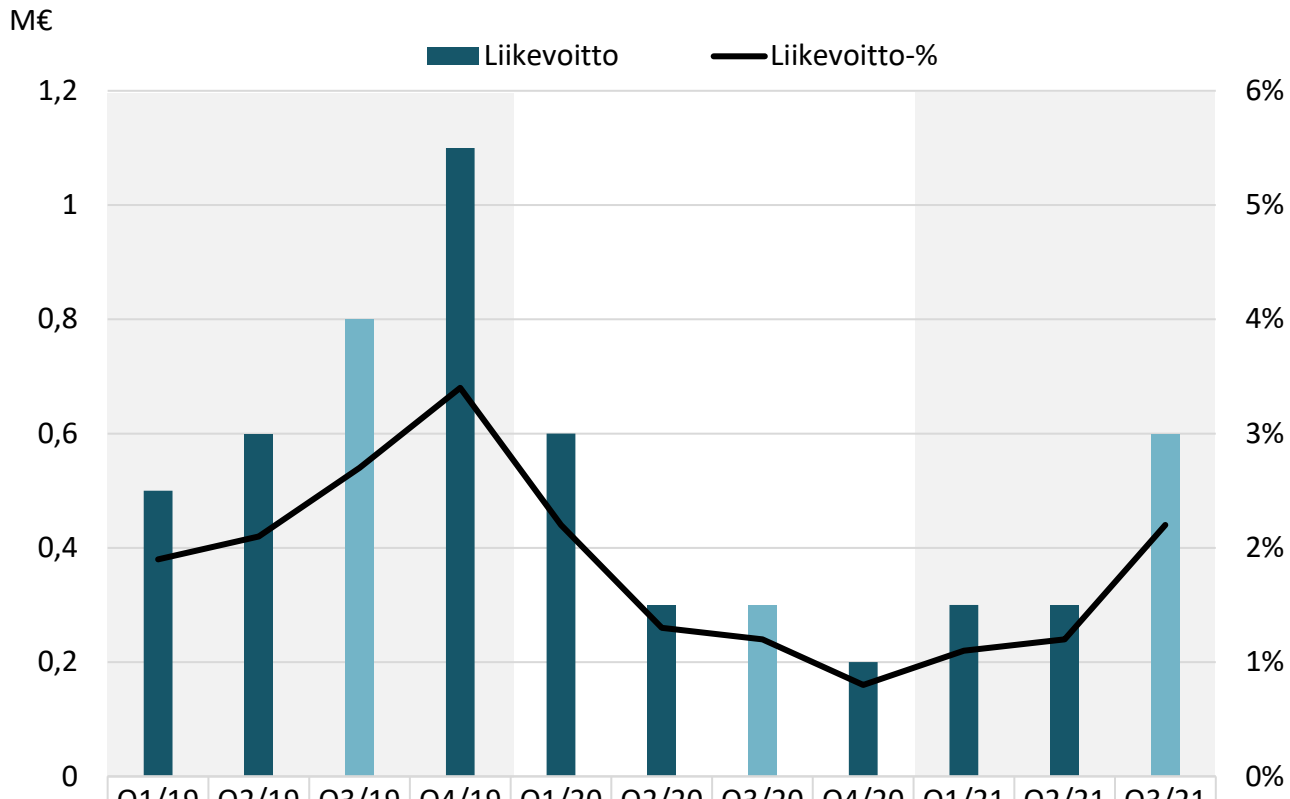


	Q1/19	Q2/19	Q3/19	Q4/19	Q1/20	Q2/20	Q3/20	Q4/20	Q1/21	Q2/21	Q3/21
Liikevaihto	25,9	28	29,9	31,9	26,9	23,2	24,3	26,6	27,9	25,8	27,7
Kasvu %	-14%	-10%	7%	1%	4%	-17%	-19%	-17%	4%	11%	14%

Huomio: liikevaihdon kasvu verrattuna edellisen vuoden samaan neljännekseen.

- Q1-Q3/2021 liikevaihto oli 81,4 m€
  - +9,4 % vs. 2020 (74,4 m€)
  - -2,9 % vs. 2019 (83,8 m€)
- Leipurin myynnin kehitys oli kolmannella neljänneksellä hyvä huolimatta koronapandemian vuoksi edelleen haastavasta markkinatilanteesta.
- Koronapandemian kiihdyttämät rakennemuutokset vaikuttavat Leipurin liikevaihtoon. Teolliset leipomot ovat edelleen vahvoja vaikeassa markkinatilanteessa.
- Leipurin liikevaihto kasvoi erityisesti Suomessa ja Baltiassa vuoden 2020 heikkoon myyntitasoon nähden. Venäjällä, missä on tapahtunut rakenteellinen myynnin siirtymä päivittäistavarakaupan omiin leipomoihin, Leipurin liikevaihdon kehitys on ollut maltillisempaa.
- Pandemian vaikutukset ovat edelleen merkittäviä erityisesti Baltian maissa, mutta myös Venäjällä ja IVY-maissa.

Leipurin liikevoitto kehittynyt myönteisesti vuoden 2021 aikana

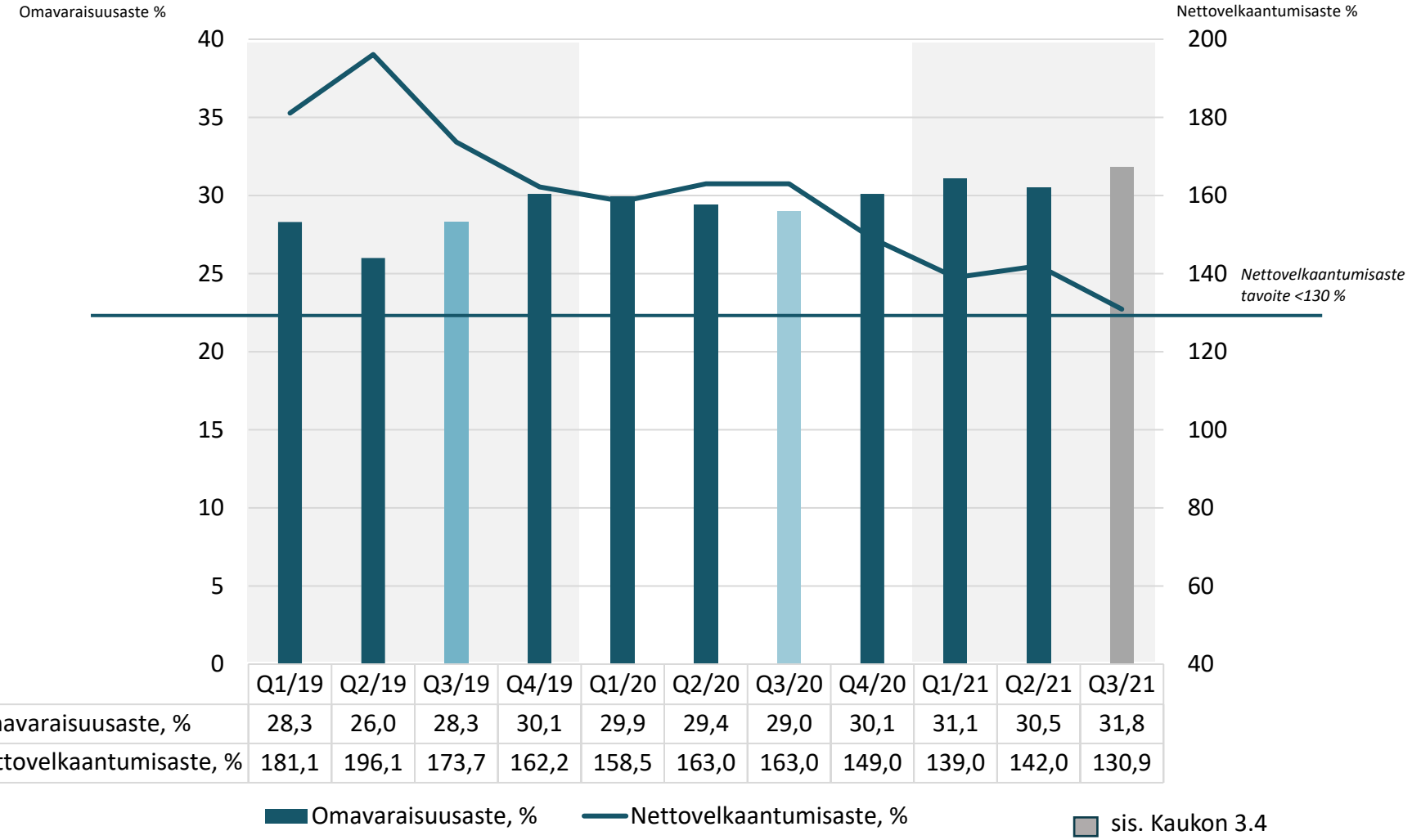


	Q1/19	Q2/19	Q3/19	Q4/19	Q1/20	Q2/20	Q3/20	Q4/20	Q1/21	Q2/21	Q3/21
Liikevoitto	0,5	0,6	0,8	1,1	0,6	0,3	0,3	0,2	0,3	0,3	0,6
Liikevoitto-%	1,9 %	2,1 %	2,7 %	3,4 %	2,2 %	1,3 %	1,2 %	0,8 %	1,1 %	1,2 %	2,2 %

- Q1-Q3/2021 liikevoitto oli 1,2 m€ (1,5 %) vs.
  - 1,2 m€ (1,6 %) in 2020
  - 1,9 m€ (2,3 %) in 2019
- Liikevoittoprosentti nousi kolmannella neljänneksellä 2,2 %:iin.
- Raaka-aineiden hinnat nousivat yleisesti, vaikkakin hintojen volatiliteetti säilyi korkeana.
- Teknisten tuotteiden osuus on jonkin verran pienentynyt. Perusraaka-aineiden suhteellinen myynti on lisääntynyt.
  - Kuluttajakysyntä on siirtynyt matalamman hintatason tuoteryhmiin.
  - Rajoitukset vaikeuttavat edelleen tuotekehitysprojektien läpivientiä
- Koneliiketoiminta oli tappiollista, mutta kannattavuuden odotetaan paranevan Q4:n ja erityisesti vuoden 2022 aikana vahvan tilauskirjan ansiosta.

Taloudellinen asema ja ohjeistus

Nettovelkaantumisaste aleni lähelle 130 %:n tavoitetasoa



	Q1/19	Q2/19	Q3/19	Q4/19	Q1/20	Q2/20	Q3/20	Q4/20	Q1/21	Q2/21	Q3/21
Omavaraisuusaste, %	28,3	26,0	28,3	30,1	29,9	29,4	29,0	30,1	31,1	30,5	31,8
Nettovelkaantumisaste, %	181,1	196,1	173,7	162,2	158,5	163,0	163,0	149,0	139,0	142,0	130,9

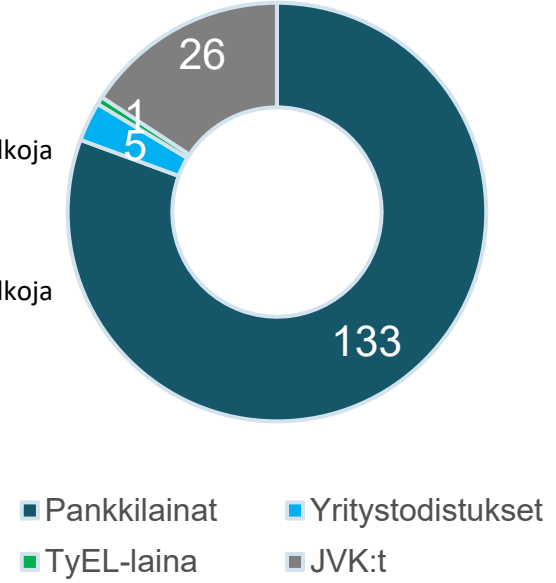
- Nettovelkaantumisaste ja omavaraisuusaste jatkoivat paranemistaan Q3/2021 aikana
- Osingon toinen erä, 0,17 euroa/osake, maksetaan osakkeenomistajille 5.11.2021.

Likviditeetti ja maturiteettijakauma per Q3/2021

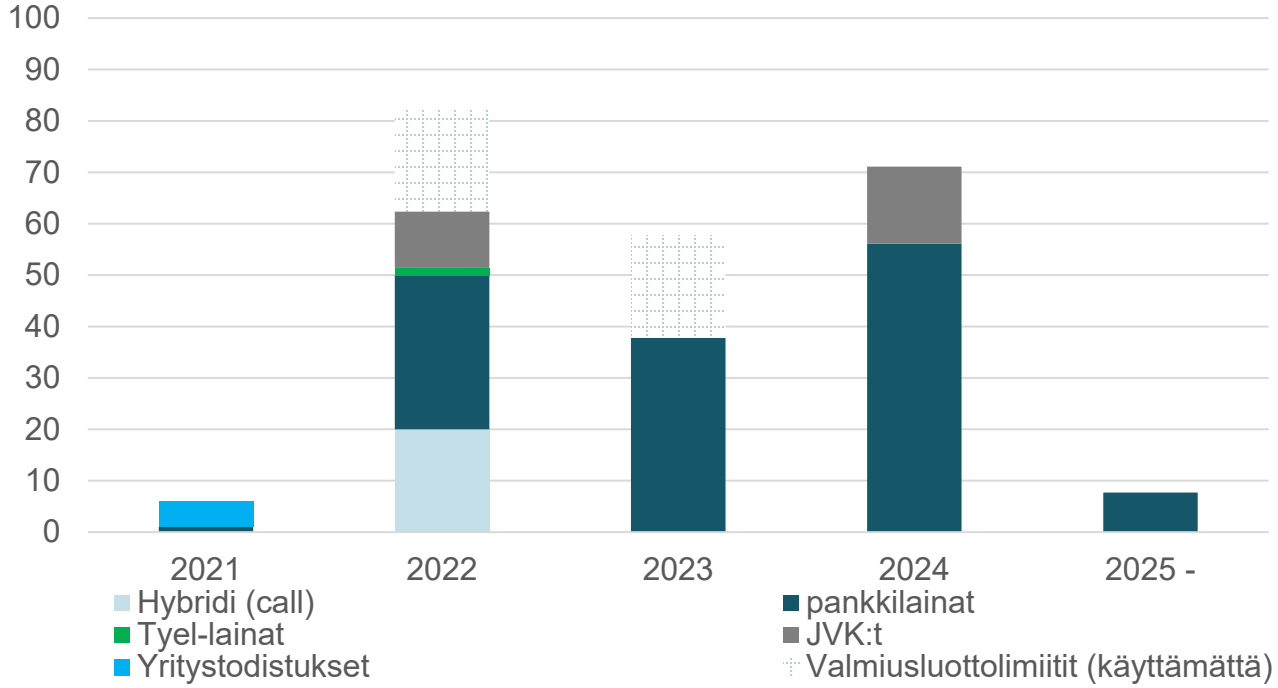
Korollinen vieras pääoma ilman vuokrasopimusvelkoja (mEUR)

Korolliset velat
ilman vuokravastuuvelkoja
166 mEUR

Korolliset nettovelat
ilman vuokravastuuvelkoja
142 mEUR



Maturiteettirakenne (mEUR)

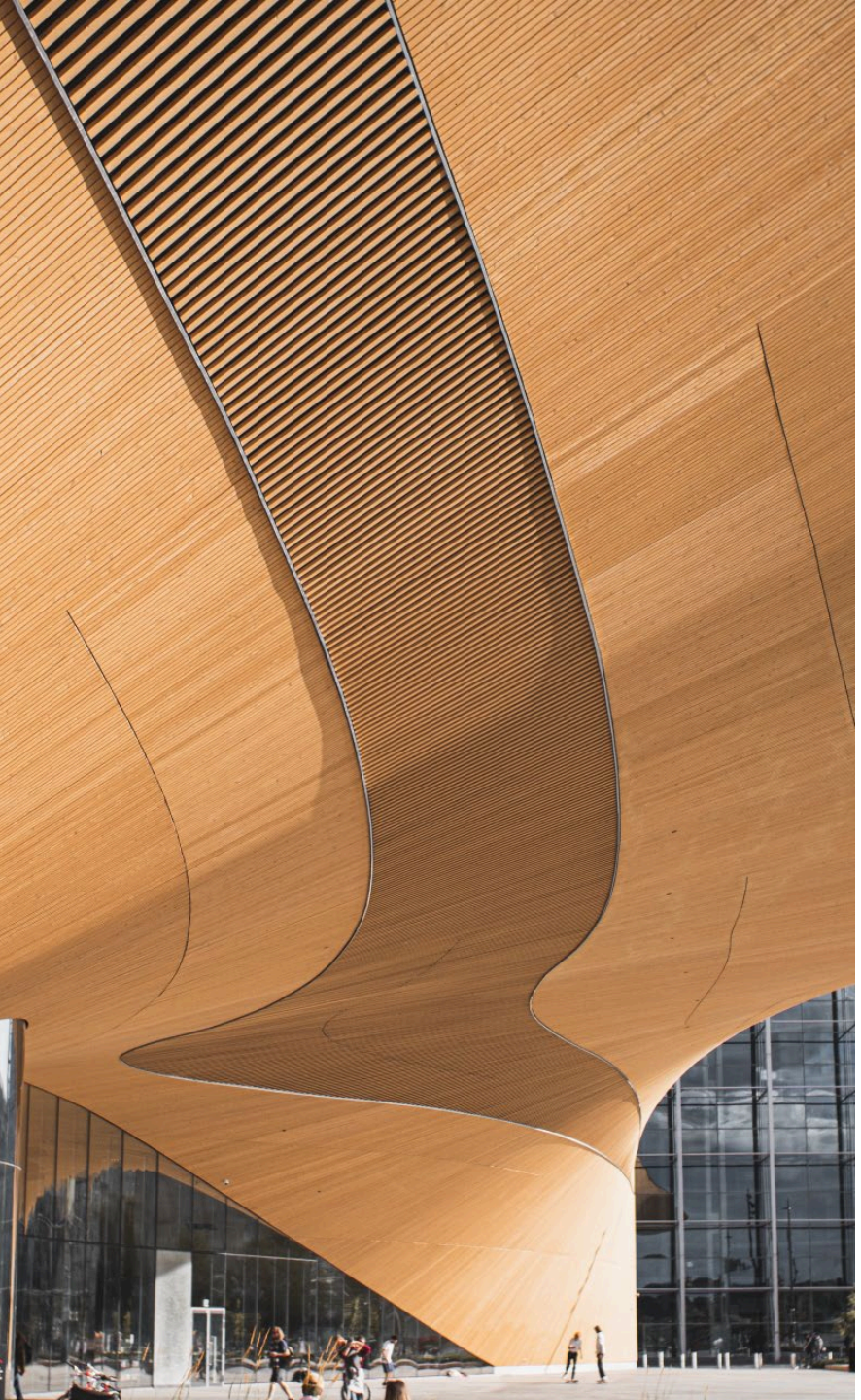


Likviditeettiasema (mEUR)

Ohjeistus vuodelle 2021

Aspon liikevoitto on noin 30–36 miljoonaa euroa (19,3 Me) vuonna 2021.

Ohjeistus sisältää Kaukon liikearvon arvonalenemisen vaikutuksen 3,4 miljoonaa euroa.



Aspo Q3/2021 yhteenvetona

- Konsernin liikevoitto ja osakekohtainen tulos ennätystasolla
- Vahva talouskehitys tukee Aspon tulosta, vaikka koronapandemian jälkeiset markkinahäiriöt aiheuttavat edelleen tehottomuutta ja vaikeuttavat ennustettavuutta
- Aspo-konsernin strategiaa ja liiketoimintanäkymiä käsitellään tarkemmin Aspon pääomamarkkinapäivässä 1.12.2021

Tulevat tapahtumat

Aspo Capital Markets Day
1. joulukuuta 2021

Aspo Oyj:n tilinpäätöstiedote
16. helmikuuta 2022

www.aspo.fi
Twitter: @AspoPlc

Q & A

+358 9 817 10310

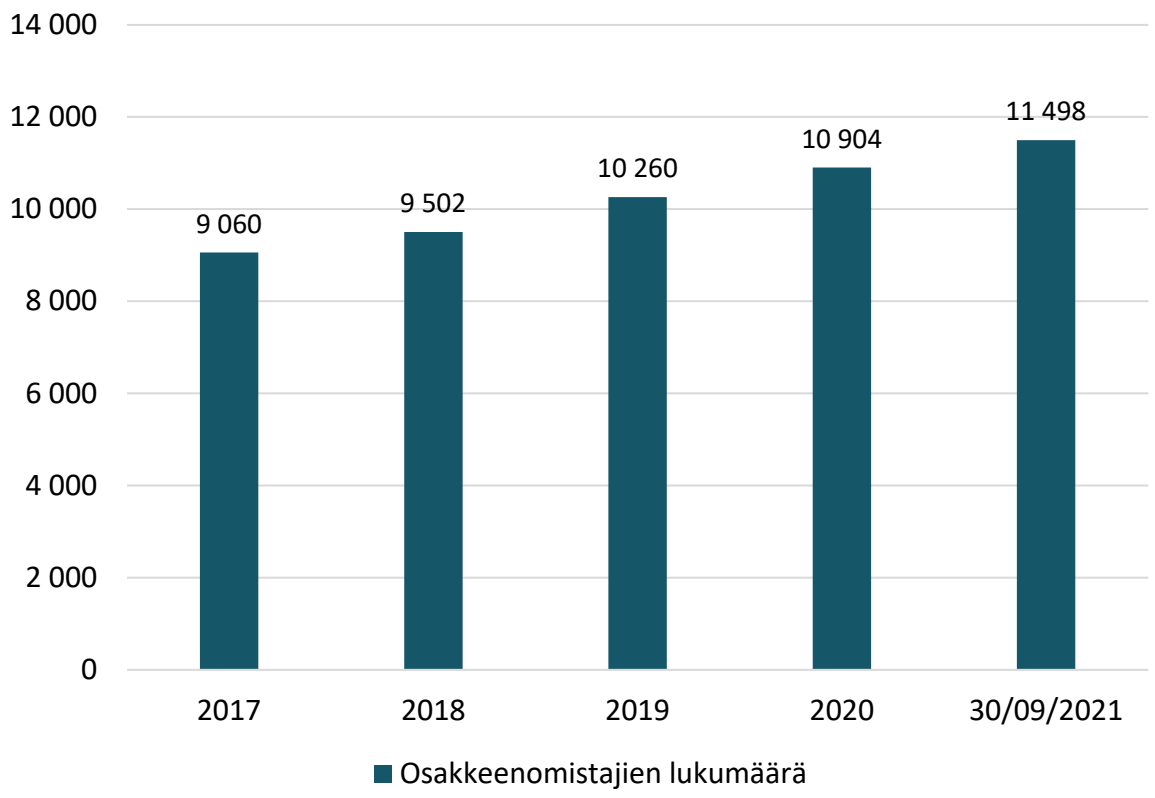
(62598237#)

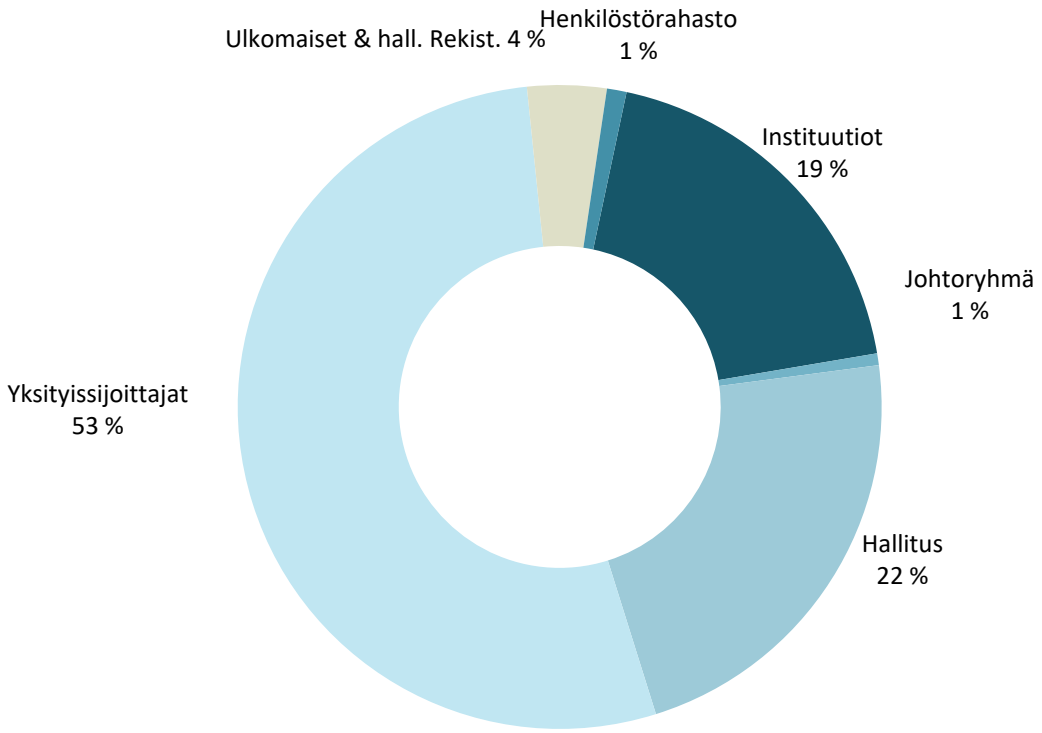
Liitteet

Avainluvut

	Q3/2021	Q3/2020	**1-9/2021**	1-9/2020
Liikevaihto, m€	**148,0**	118,4	**423,2**	367,2
Liikevoitto, m€	**7,6**	3,6	**25,1**	11,7
Liikevoitto-%	**5,1**	3,0	**5,9**	3,2
ESL Shipping, liikevoitto, m€	**7,1**	-0,1	**17,0**	2,8
Telko, liikevoitto, m€	**2,5**	4,2	**12,5**	10,8
Leipurin, liikevoitto, m€	**0,6**	0,3	**1,2**	1,2
Osakekohtainen tulos (EPS), euroa	**0,16**	0,05	**0,59**	0,20
Voitto ennen veroja, m€	**6,6**	2,5	**22,2**	8,4
Katsauskauden voitto, m€	**5,4**	2,0	**19,6**	7,3
Liiketoiminnan rahavirta, m€	**11,1**	9,4	**33,3**	39,9
Vapaa rahavirta, m€	**7,2**	6,1	**23,4**	34,5
Oman pääoman tuotto (ROE), %			**22,0**	8,3
Omavaraisuusaste, %			**31,8**	29,0
Nettovelkaantumisaste, %			**130,9**	163,0
Osakekohtainen oma pääoma, euroa			**3,97**	3,56

Osakkeenomistajien määrä & jakauma





Osakkeenomistuksen jakauma 30.9.2021, osakkeita %